



TALLER VIRTUAL

AGILE SALES



FACILITADORES
INCUTEX
Company Builder

CO-FACILITADORES
NEWFIELD CONSULTING

**9, 16, 23 Y 30
DE NOVIEMBRE**


extensión
NEWFIELD CONSULTING
ABIERTOS AL MUNDO

 **incutex**
academy

TALLER VIRTUAL

AGILE SALES

¿Sabías que las Metodologías Ágiles pueden resolver muchos de los problemas que enfrentan los equipos de ventas?

- Las reuniones de update status se hacen semanal o mensualmente.
- Los recursos están trabajando en negocios de bajo valor y/o en actividades que no están relacionadas con el cierre de dichos negocios.
- Equipos desenfocados o sin una dirección clara.
- Falta de aprendizaje validado que permita mejoras en todo el equipo de trabajo.

¿Que es Agile Sales?

Es una metodología iterativa e incremental para gestionar “funnels” de ventas.

Agile Sales se basa en los principios “Agile” y “Execution” aplicados a la comercialización evitando los errores mas comunes en el proceso, mejorando la efectividad y la predictibilidad.

En este taller aprenderemos cómo construir un equipo de ventas que nos permita escalar nuestras organizaciones con éxito, aplicando Metodologías de Desarrollo Ágil.

DIRIGIDO A

- Coaches
- Estudiantes del ECORE
- Consultores
- Gestores del Cambio
- Líderes y responsables en empresas
- Empresarios en general

FOMATO

- 1 mes de aprendizaje vivencial
- Acceso a Campus virtual
- Foro de consultas
- Chat en comunidad.
- Incluye Certificado de participación.

FACILITADORES: INCUTEX ACADEMY



JUAN INGRASSIA

Desarrollo de Negocios, Incutex.

Head of Sales en Santex. Master of Business Administration, UNC. Diplomado en Project Management. Licenciado en Administración Agraria, Universidad Empresarial Siglo 21.

COACH ONTOLÓGICO QUE ACOMPAÑA: NEWFIELD CONSULTING



PAZ MARTICORENA

Consultor, Coach Senior, Magister en Coaching Ontológico Empresarial, Licenciado en Educación.

Diseño, coordinación, supervisión y gerencia de programas de coaching organizacional, liderazgo, consultoría organizacional y plataformas educativas.

Coach supervisor de programas de la Escuela de coaching ECORE de Newfield Consulting.

INFORMACIÓN GENERAL



TALLER VIRTUAL



FECHAS/ 2020

9, 16, 23 y 30 de noviembre



HORARIO

17:00 a 20:00 horas de Chile

Busca la hora de tu país en este enlace:

<https://24timezones.com/es/difference>



INVERSIÓN

Valor público general:

180 USD / 153.000 CLP / 18.000 ARS

Valor organizaciones amigas:

(ACCOP, Fundación Armós, Revista Impacto Positivo)

160 USD/ 136.000 CLP/ 16.000 ARS

Valor integrantes de Eureka (egresados de la ECORE)

150 USD / 127.500 CLP / 150.000 ARS



DIPLOMA DE PARTICIPACIÓN

Será entregado una vez finalizado el taller.

DATOS DE TRANSFERENCIA

DATOS DE TRANSFERENCIA EN USD

Nombre de la cuenta: NEWFIELD CONSULTING LLC

Banco: BANK OF AMERICA

Número de la cuenta: 54901-14297

ABA: 026009593

SWIFT:

BOFAUS3N

Dirección: 1795 Bonaventure Blvd Weston, FL 33326, USA

DATOS NEWFIELD CONSULTING:

Razón Social: Newfield Consulting LLC

Dirección: 16850 Collins Ave, Suite 112/127 Sunny Isles Beach, FL 33160

EIN: 20-0508476

Email: administracion@newfieldconsulting.us

Comprobante a Correo:

extension@newfieldconsulting.com

contacto@newfieldconsulting.com

DATOS DE TRANSFERENCIA EN CLP

Nombre: NFC CHILE CONSULTORES LTDA

RUT: 76.271.656-9

Asunto: Taller Metodologías Ágiles mayo 2020

Banco: Banco Santander

Cuenta corriente: 6694883-8

Comprobante a Correo:

extension@newfieldconsulting.com

contacto@newfieldconsulting.com

admin.nfc@newfieldconsulting.com

DATOS DE TRANSFERENCIA EN ARS

Cuenta corriente \$ 17100-7 138-1

Clave bancaria uniforme (CBU): 00701385-20000017100717

IMPORTANTE

- Newfield Consulting se reserva el derecho a realizar o no el programa si no existe el mínimo de participantes requerido.

- En caso de que el participante se retire del taller, no se devolverá su inversión.

- Se prohíbe la reproducción del material o del diseño del taller ®